

Партнерское соглашение №11185390

г.Москва

«26» июля 2018 г.

Акционерное общество «амоЦРМ», именуемое в дальнейшем «Лицензиар», в лице генерального директора Голованевского Сергея Александровича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и ИП Попков Евгений Викторович, в лице основателя Попкова Евгения Викторовича, именуемое в дальнейшем «Партнер», с другой стороны, совместно именуемые «Стороны», заключили настоящее соглашение (далее именуемый «Партнерское соглашение») о нижеследующем:

1. Термины и определения партнерского соглашения:

В целях настоящего Договора нижеприведенные термины используются в следующих значениях:

Продукт – Программа для ЭВМ «амоЦРМ» (как в целом, так и ее компоненты), являющаяся представленной в объективной форме совокупностью данных и команд, в том числе исходного текста, базы данных, аудиовизуальных произведений, включённых Лицензиаром в состав указанной программы для ЭВМ, а также любая документация по ее использованию.

Лицензиат — юридическое или физическое лицо, которое оформило, оплатило и получило Продукт (приобрело неисключительную лицензию на использование программы амоCRM для ЭВМ).

2. Предмет партнерского соглашения

2.1. Партнер является представителем Лицензиара, на основании прохождения успешной аккредитации по Продукту и выдаче ему “Сертификата партнера” (с подписью и печатью компании).

Партнер имеет право осуществлять в интересах Лицензиата следующие действия по внедрению Продукта:

- Презентация Продукта для Лицензиата в офисе или онлайн-режиме;
- Обучение по Продукту и аттестация сотрудников Лицензиата (очно или онлайн);
- Настройка воронки продаж и бизнес-процессов Лицензиата в Продукте;
- Выбор и настройка телефонии Продукта;
- Настройка почты в Продукте;
- Интеграция Продукта с сайтом и другими сервисами Лицензиата;
- Диджитал воронка — настройка (автоматическая интеграция рекламы в соц.сетях (Facebook, Вконтакте) с воронкой продаж Продукта Лицензиата);
- Аудит отдела продаж Лицензиата;
- Построение отдела продаж Лицензиата;
- Разработка системы мотивации, бизнес-процессов продажи, обучение персонала Лицензиата;
- Разработка инструментов продаж (маркетинг-кит, КП, каталоги) Лицензиата;
- Создание скриптов, модулей, сценариев работы, корпоративной книги продаж;
- Создание сайтов, Landing page;

- Рекламные кампании;
- SEO-продвижение сайта;
- Настройка существующих виджетов Продукта Лицензиата;
- Интеграция с 1С;
- Сквозная аналитика каналов продаж, колтрекинг, подсчет ROI;
- Разработка интеграции с другими сервисами и системами Лицензиата;
- Написание нового виджета Продукта для Лицензиата;
- Проработка сложного технического задания (реализация от 3-х месяцев) по доработке Продукта под потребности Лицензиата.

2.2. Лицензиар предоставляет Партнеру право реализации Лицензий на ПО "амоЦРМ" (неисключительных прав на использование ПО "амоЦРМ") конечным пользователям - Лицензиатам, при этом Лицензиат получает указанное право на условиях, содержащихся в Лицензионном соглашении Лицензиара, размещенном в открытом доступе на сайте amocrm.ru - <https://www.amocrm.ru/agreement/>

Лицензиар

Партнер

Акционерное общество «амоЦРМ»
 Юридический адрес: 109240, г.Москва,
 ул.Николаямская, д.26, стр.3
 Фактический адрес: 109004, г.Москва,
 ул.Николаямская, д.28/60
 ИНН: 7709477879
 КПП: 770901001
 Расчетный счет №
 40702810938000083361
 В ПАО Сбербанк г. Москва
 кор. счет № 30101810400000000225
 БИК: 044525225

ИП Попков Евгений Викторович
 Юридический адрес: г Ростов-на-Дону
 Фактический адрес: г Ростов-на-Дону
 ИНН: 616823039504



Генеральный директор
 Голованевский Сергей Александрович

Основатель
 Попков Евгений Викторович

«26» июля 2018 г.

«26» июля 2018 г.